



14/02/2019

Torna a Treviso il Salone delle Micro e Piccole Imprese

Salone delle Micro e Piccole Imprese è una **due giorni** dove le micro e le piccole incontrano imprenditori e manager realizzando nuovi business, creando un portafoglio clienti sempre più ampio e, soprattutto, ampliando i prodotti e i servizi in accordo con il mercato.

La 5a edizione – che avrà luogo in **Piazza Borsa, 3b presso la Camera di commercio di Treviso il 28 febbraio e 1 marzo 2019** – ha come pay off “Dalla Vetrina alla Vendita. Dal Digitale al Reale” poiché vuole far incontrare gli oltre 70 espositori con gli oltre 1000 potenziali clienti, **attraverso meeting brevi e dedicati**, focalizzati su opportunità concrete di relazione e di business.

Tanti gli incontri in programma. Abbiamo selezionato questi tre, ma per una visione completa degli eventi si visiti il sito: <http://www.salonedimpresa.it/salone-delle-micro-piccole-imprese/>

Giovedì 28.2: 10.30 – 11.00 Progetti Commerciali: Piccole imprese ed export. L'importanza di avere un metodo. Galbusera presenta la guida Esportare in 7 mosse

Aiutare le piccole imprese ad esportare è necessario per assicurare loro una crescita. Tuttavia l'approccio più diffuso è soprattutto accademico e propone modelli che partono dall'osservazione di una realtà che è completamente diversa da quella delle piccole e micro imprese, che sono il tessuto imprenditoriale del belpaese. Manca la capacità di parlare agli artigiani, ai piccoli imprenditori. Ciò che serve è un metodo di lavoro, un kit di strumenti utili. Nasce da qui l'idea del libro Esportare in 7 Mosse.

Venerdì 1.3: 12.00 – 13.00 Futuro Desiderato: Il Passaggio Generazionale: Impresa nell'Impresa

Il momento in cui il Titolare matura la decisione di passare il testimone è uno dei momenti più delicati nella vita di qualsiasi azienda. Eppure, statistiche alla mano, meno della metà delle aziende sopravvive a questa importante fase. Provocatoriamente il Passaggio Generazionale perfetto si realizzerebbe se gli eredi fossero in grado di acquistare l'azienda dal Titolare. In tal caso l'erede avrebbe però il diritto di scegliere se investire quel denaro nell'azienda di famiglia. In mancanza di questa condizione gli eredi devono comprendere che il dono “azienda” debba essere meritato. Lo Speech di Futuro Desiderato propone modalità operative per permettere ai protagonisti di avere dei

concreti riferimenti in questa delicata fase.

Venerdì 1.3: 14.00 – 16.30 Quanta: Dall'alternanza alla sinergia Scuola-Lavoro: il Metodo Quanta

In un mondo del lavoro sempre più competitivo, è fondamentale essere pronti per cogliere al meglio le occasioni che il mercato del lavoro offre. Per questo uno degli obiettivi di Quanta è mettere in contatto gli studenti con le imprese. Orientamento al lavoro, percorsi specializzati, career day con le aziende costituiscono la formula vincente per avvicinare le imprese alla scuola e costruire insieme le professionalità del domani.