

SIAMO **TEMPORARY EXPORT**
SPECIALIST®

AL TUO FIANCO, PER VENDERE!



CO.MARK® TEMPORARY
EXPORT
SPECIALIST

CHI SIAMO

Co.Mark® è nata nel 1998 come studio di consulenza operativa per la ricerca di clienti e la creazione di reti commerciali in Italia e all'estero.

Oggi la compagnia è una S.p.A. leader nei servizi di **Temporary Export Management** per lo **sviluppo dell'export e l'internazionalizzazione delle Micro, Piccole, Medie e Grandi Imprese italiane.**



CO.MARK® TEMPORARY
EXPORT
SPECIALIST

CHI SIAMO

Co.Mark è presente su tutto il territorio nazionale e opera sul mercato attraverso un ampio network di **Temporary Export Specialist – TES®**.

L'obiettivo è portare le aziende ad esportare i propri prodotti e servizi nel modo più efficace possibile, in tempi ragionevolmente brevi e in contesti di mercato ideali sulla base delle effettive capacità e potenzialità del cliente.

**START-UP E
MICROIMPRESE**



**PICCOLE e MEDIE
IMPRESE**



**GRANDI
IMPRESE**



**ASSOCIAZIONI DI
CATEGORIA e
ISTITUTI BANCARI**



CHI SIAMO

I nostri Numeri...

780 Mln € il fatturato globale generato nel 2015 per conto dei nostri clienti

45.000 i buyers acquisiti in tutto il mondo

180 i professionisti Co.Mark

Più di 700 le aziende italiane che stanno esportando insieme a noi!



CHI SIAMO

Da 17 anni aiutiamo le imprese italiane a sviluppare il business sui mercati internazionali...

Perchè le aziende scelgono il nostro supporto?

Ecco qualche ragione...

La distanza più breve tra due punti è Co.Mark



CO.MARK[®] TEMPORARY
EXPORT
SPECIALIST

Ragione #1

Siamo TES: una formula vincente

Troviamo nuovi buyers e sviluppiamo le vendite nei mercati target attraverso la figura del **Temporary Export Specialist**[®]
(denominazione professionale creata e registrata da Co.Mark).

Il TES è un manager in outsourcing che parla almeno 2 lingue straniere ed è **specializzato nella creazione e gestione di reti commerciali per favorire l'ingresso del Made in Italy nei mercati esteri.**

Grazie al supporto della nostra unità HR interna, **facciamo costantemente ricerca, selezione e formazione dei migliori professionisti dell'export in tutta Italia.**

IL TEMPORARY EXPORT SPECIALIST®

Esperto in vendita e marketing internazionale, multiculturale e con un background aziendale consolidato, motivato e orientato ai risultati, **il TES dialoga con i buyer e tutti gli intermediari commerciali.**

Interviene a diversi livelli, organizzativi e pratici: dalla scelta della strategia di sviluppo commerciale all'individuazione dei mercati e dei canali di distribuzione, fino al contatto con i potenziali clienti e alla concretizzazione degli ordini.



Ragione #2

Non diamo consigli, generiamo fatturato

Il nostro **intervento è concreto ed efficace**: non offriamo semplicemente consulenza e strumenti, ma vendiamo per te!

Il **TES lavora al fianco dell'imprenditore direttamente in azienda**, condividendo l'avanzamento del lavoro, accrescendo le competenze del personale interno e rendendo produttivo ogni istante del nostro intervento:

- Scelta della strategia (Mercati, Canali di distribuzione)
- Identificazione dei prospect
- Creazione di contatti e reti commerciali
- Avvio delle trattative
- Finalizzazione degli ordini e gestione delle vendite

Ragione #3

Abbiamo strumenti esclusivi per penetrare i mercati internazionali (anche quelli più complessi e di nicchia)

Software innovativi di nostra proprietà intellettuale, per l'analisi dei mercati e l'identificazione dei prospects

Una speciale piattaforma in-house per l'archiviazione e analisi dei dati e lo scambio delle informazioni tra la nostra rete di TES

Grandi Database che contengono più di 500 milioni di contatti in tutto il mondo, raccolti e aggiornati negli anni

Ragione #4 Siamo orientati ai risultati

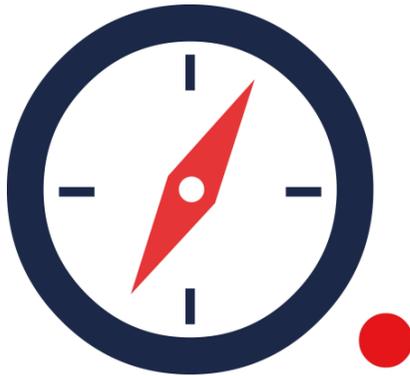
Il TES definisce una strategia di export su misura, in base alle specificità e agli obiettivi dell'azienda.

Il nostro approccio è legato ai risultati di vendita, rendendo produttivo ogni momento del nostro intervento.

Sono di crescente importanza le numerose partnership con le Associazioni imprenditoriali e con gli Istituti bancari..

In questo modo vogliamo garantire alle aziende italiane il migliore supporto all'export!

Ragione #5 Crediamo nelle partnership e nella cooperazione



Co.Mark S.p.A.

Parco Scientifico e Tecnologico Kilometro Rosso

Centro delle Professioni

via Stezzano 87 - 24126 Bergamo - Italy

Tel. +39 035 233 337 - Fax. +39 035 217 837

www.comarkspa.it

Seguici sui nostri canali social:



CO.MARK[®] TEMPORARY
EXPORT
SPECIALIST